



Vertriebsmitarbeiter (m/w/d)

Ort: Düsseldorf

Vertragsart: Personaldirektvermittlung

Verdienst: 60.000€ - 65.000€ p.a.

Arbeitszeitmodell: Vollzeit

Vertriebsmitarbeiter (m/w/d)

Ihre Vorteile:

- **Individuelle** und **umfangreiche** Einarbeitung
- **Leistungsgerechtes** Einkommen
- **13. Gehalt**
- **Performance-Bonus** bis zu 1,5 Gehälter
- Urlaubsgeld
- Gute **Karriere- und Entwicklungsmöglichkeiten**
- **Angenehmes** und **wertschätzendes Betriebsklima**

Ihre Aufgaben:

- **Internationaler Vertrieb und Marketing** verschiedener petrochemischer Rohstoffe / Industriematerialien, für verschiedene Branchen eingesetzt
- **Ansprechpartner für Vertriebsthemen der Bestandskunden weltweit** und gleichzeitig Beteiligung an



der **Erschließung neuer Kunden und Märkte**

- **Verbesserung des Kundenbeziehungsmarketing** für Schlüsselkunden im zugewiesenen Gebiet
- **Vorbereiten von Präsentationen und Angeboten und Verhandlungen mit Kunden**
- **Überwachung der Liefer- und Lagervorgänge**, um die Verfügbarkeit ausreichender Verkaufsmengen sicherzustellen
- **Kreditlinienverwaltung für Konten** sowie Unterstützung des Backoffice für den Zahlungseinzug, falls erforderlich
- **Erfassung von notwendigen Informationen** (Umsatzprognosen, Materialbedarf, Markttrends und Wettbewerber)
- **Informationen von Kunden sammeln** und im Team teilen, um die Unternehmensposition zu stärken und Synergieeffekte schaffen
- **Neue Geschäftsentwicklung im Bereich Kreislaufwirtschaft und Kunststoffe**, einschließlich Biomassen, Recycling und biologisch abbaubaren Materialien
- **Kommunikation mit Lieferanten** und technische Aspekte neuer Produkte verstehen
- **Auseinandersetzung mit neuen und bestehenden Kunden**, um deren Probleme herauszuarbeiten und entsprechende Lösungen anzubieten
- **Recherchieren von neuen Start-Ups / Technologien** sowie Trends in der Branche und berichten intern
- **Kontaktaufnahme zu diesen Start-Ups / Technologien** und Förderung des Potenzials

Ihr Profil:

- **Bachelor-oder Masterabschluss** im Bereich Wirtschaftswissenschaften / Betriebswirtschaft oder eine **kaufmännische Ausbildung**
- Idealerweise **erste Erfahrung im internationalen Vertrieb oder Marketing**
- Selbstständiges **Erarbeiten der Erreichbarkeit von Zielen** und den **bestmöglichen Kundenservice** anbieten
- Sehr gute **Deutschkenntnisse und verhandlungssicheres Englisch**
- **Hohes Maß an Engagement und Reisebereitschaft** - per Flugzeug, Bahn oder Auto (ca. 30%)
- **Führen eines guten Beziehungsmanagement** inklusive Mittag-/Abendessen mit Geschäftspartnern sowie eine sehr gute **Hands-on-Mentalität**
- **Sicheres und engagiertes Auftreten** in einem internationalen Umfeld
- **Eigeninitiative und konzeptionelles Vorgehen**

kununu-Score / BS Mönke GmbH: 4,7 / 5,0 - Weiterempfehlung: 100%

Unsicher? Trotzdem bewerben und auf Wunsch vergleichbare Jobangebote erhalten.

bewerbung@bs-moenke.de
www.bs-moenke.de/jobs

Referenz-Nummer: 408085A43117

