

BS Mönke GmbH

Telefon: +49 2151 659740 Telefax: +49 2151 6597420



Sales Representative (m/w/d)

Ort: Krefeld

Verdienst: 60.000 € - 70.000 € p. a. Vertragsart: Personaldirektvermittlung Arbeitszeitmodell: Vollzeit (40 h / Woche)

Sales Representative (m/w/d)

Ihre Vorteile:

- Ein ausgezeichnetes Gehaltspaket
- Eine gründliche Einarbeitungszeit und ein Onboarding-Programm
- Eine **leitende und einflussreiche** Vertriebstätigkeit in einem in der Tat **anspruchsvollen**, sich schnell verändernden **internationalen Umfeld**

Ihre Aufgaben:

- Definition des strategischen Entwicklungsplans zusammen mit dem ODEUNO
- Betreuung und Weiterentwicklung bestehender Verkaufsaktivitäten sowie Sicherstellung der Erreichung definierter Ziele
- Führung und effektive Koordination der Aktivitäten des Vertriebsinnendienstes
- **Betreuung** der **Kunden** sowie **Koordination der Kundenbelange** mit der lokalen Produktion und anderen Beteiligten



- Verantwortlich für eine enge Verfolgung von SLA's und Kundendienstaktivitäten
- Identifizierung und Vermarktung von Wachstumsmöglichkeiten für neue Produkte und/oder Änderungen an bestehenden Lösungen
- Gemeinsam mit dem ODEUNO Erstellung regelmäßiger Businesspläne, Monatsberichte,
 vierteljährlicher Prognosen und Jahresbudgets sowie Überprüfung und Bericht der Zielerreichung
- Aktives Netzwerken, um wichtige Entscheidungsträger zu identifizieren und Beziehungen innerhalb der definierten Zielkunden aufzubauen
- Entwicklung und Optimierung unser Präsenz und Kommunikation in geeigneten Branchenforen und sozialen Medien, auf Messen usw.
- Versorgung der Organisation mit klaren und genauen Marktinformationen, Aktivitäten der Wettbewerber und Preisstrategien

Ihr Profil:

- Strategisches Bewusstsein und die Fähigkeit, kurzfristig taktisch zu handeln sowie auch langfristige Planung zu betreiben
- Starker Netzwerker und inspirierender Kommunikator
- Solide Kenntnisse im Bereich Verpackung sind von Vorteil; mehrjährige Erfahrung im Key Account ist ein Muss, vorzugsweise Branchenkenntnisse über Verpackungsanwendungen: Papier, Folien, Garne, Textilien...
- Hervorragende zwischenmenschliche F\u00e4higkeiten und die F\u00e4higkeit, Ideen \u00fcberzeugend zu verkaufen
- Hervorragende **Projektmanagementfähigkeiten** und die Fähigkeit, **internationale und funktionsübergreifende Teams effektiv zu koordinieren**
- Fließende Beherrschung der deutschen und englischen Sprache

kununu-Score / BS Mönke GmbH: 4,7 / 5,0 - Weiterempfehlung: 100%

Unsicher? Trotzdem bewerben und auf Wunsch vergleichbare Jobangebote erhalten.

bewerbung@bs-moenke.de www.bs-moenke.de/jobs

Referenz-Nummer: 408090A40894



Ihr Ansprechpartner:



BS Mönke GmbH Rheinstraße 40-42 47799 Krefeld

Telefon: +49 2151 659740 Telefax: +49 2151 6597420



Thomas Richrath Vertriebsdisponent

bewerbung@bs-moenke.de bs-moenke.de

